

AFSLUTTENDE RAPPORT

Neutral Scope 3-datainfrastruktur for maritim og offshore

Den Danske Maritime Fond · August 2026



Executive Summary

JORO har i projektperioden bevæget sig fra teknisk koncept til en fungerende, kommercielt valideret platform med dokumenteret efterspørgsel og sustainability-modne pilotvirksomheder. Vi har reduceret de væsentligste tekniske og kommercielle risici og står nu med et stærkt fundament for næste vækstfase: aktivering af flere piloter, etablering af et konsortium forankret i reel traction. Den Danske Maritime Fonds tidlige opbakning har været afgørende for at validere både markedsbehovet og potentialet i en neutral, europæisk datainfrastruktur for Scope 3-emissioner.

Fremdriften er konkret: Som en del af JORO's igangværende pilotforløb deltager Mia som fagekspert og strategisk rådgiver og bidrager til arbejdet med Scope 3, SBTi og etablering af aktivitetsbaserede emissionsbaselines på tværs af værdikæden. Det er et stærkt bevis på den ekspertise, JORO bringer til markedet, og på at platformen allerede skaber værdi i konkrete kunde- og pilotforløb.

Som yderligere ekstern validering er JORO inviteret til panelmøde hos Innovationsfonden med henblik på vurdering af projektets medfinansiering gennem Innobooster-programmet. Ved panelmødet deltager både Patricia Ayoub, som bidrager med omfattende brancheekspertise inden for maritim dekarbonisering og Scope 3, og Mark Mendum Bundgaard, CEO for JORO's teknologipartner Partisia, som repræsenterer den kryptografiske kerne og Multi-party Computation (MPC)-teknologien bag platformen. Deres deltagelse understreger både det stærke industrielle fundament og det strategiske teknologiske samarbejde, som JORO bygger på.

Væsentligste resultater

Produktmodning og validering. Platformens kerneflow, fra dataindlæsning til verificerede emissionsberegninger, fungerer nu stabilt på realistiske datasæt. Centrale funktioner som end-to-end uploads, AI-baseret data mapping, valideringsinterface, multi-sheet uploads og transparente emissionsfaktorer er udviklet og operationelle på tværs af syv af de mest væsentlige Scope 3-kategorier for den maritime sektor.

Klar product-market-fit-hypotese. Vi har defineret og påbegyndt validering af fire maritime vertikaler, der deler data via platformen: en førende færge- og logistikoperatør, en towage-operatør, en maritim udstyrsproducent og et skibsværft. Fire virksomhedstyper med hver sin aktive bruger vil skabe den første fuldt validerede reference for tværgående datadeling og dokumentere platformens evne til at forbinde den maritime værdikæde.

Kommerciel traction med førende aktører i den maritime sektor. JORO har allerede flere igangværende pilotforløb på tværs af centrale maritime segmenter, hvilket giver en unik mulighed for at validere tværgående datadeling og demonstrere værdien af en fælles, neutral datainfrastruktur for sektoren. Piloterne danner samtidig fundamentet for et bredere konsortium og den videre skalering af platformen. JORO har desuden opnået en fast speakerrolle på OSV Data and Reporting Standards Forum. Udover de eksisterende pilotforløb er vi i stærk dialog med yderligere aktører inden for den maritime og offshore sektor, og flere potentielle piloter er under modning.

Styrket team. Patricia Ayoub, tidligere Head of Decarbonization hos Maersk Supply Service og DOF, er trådt ind i teamet og leder konsortie- og business development. En af de første pilotbrugere har valgt at tilslutte sig JORO som partner, et stærkt kvalitetsstempel og en tydelig validering af platformens værdi og langsigtede potentiale.

Valideret IP og patentvoucher. JORO er tildelt en patentvoucher fra Erhvervshus Nordjylland, der dækker 75 % af omkostningerne til patentansøgningen. Sammen med den fælles MPC-baserede teknologi, der udvikles med Partisia, danner dette grundlaget for en stærk konkurrencemæssig moat omkring sikker datadeling, hvor virksomheder kan dele data uden at eksponere deres underliggende forretningsfølsomme data.

Bekræftet event. Et JORO-event afholdes hos Danske Rederier den 3. september 2026 (se [invitation](#)) med ZeroNorth og Katlist på scenen og JORO som agenda-setter. En naturlig katalysator for konsortiet og for at sætte standardiseringsdagsordenen i sektoren.

Vigtigste erfaringer

Product-market fit i en kompleks industri kræver tæt samarbejde. Iterative pilotforløb med reelle brugere er den eneste pålidelige vej til product-market fit. Demo-cyklussen med piloterne har givet konkret feedback, der føres direkte tilbage i produktudviklingen.

Datadeling på tværs af værdikæden er et reelt og voksende problem. Dialoger, surveyresultater og det løbende arbejde på tværs af sektoren bekræfter, at datadeling på tværs af værdikæden er et reelt og voksende problem. Langt de fleste virksomheder håndterer fortsat Scope 3-data manuelt via regneark og ad hoc-processer. Behovet for en neutral og standardiseret digital infrastruktur er derfor betydeligt og stigende i takt med skærpede EU-mandater. Sektoren efterspørger ikke endnu et rapporteringsværktøj, men en fælles datainfrastruktur; på samme måde som SWIFT blev standarden for finanssektoren, og GS1 blev det for detailhandlen.

Pilotarbejdet har styrket produkt, positionering og go-to-market. Indsigterne har skærpet vores ICP, vores datamodel og vores fortælling, fra et traditionelt sustainability SaaS-produkt til en neutral datainfrastruktur, der muliggør sikker og standardiseret datadeling på tværs af værdikæden. Neutralitet er blevet kernen i forretningsmodellen og en afgørende forudsætning for at skabe tillid og bred adoption i sektoren.

Datasikkerhed og tillid er afgørende for adoption. Sikker datadeling er ikke et supplement, men en forudsætning. Derfor er MPC-laget, som gør det muligt for parter at beregne fælles output uden at eksponere deres underliggende forretningsfølsomme data, en central del af JORO's produktvision og teknologiske roadmap samt et vigtigt fokusområde for den kommende kapitalrejsning.

Næste skridt

Gennemføre panelmødet hos Innovationsfonden. Formålet er at afklare, om Innobooster skal medfinansiere den videre udvikling. JORO præsenterer projektet for fondens investeringspanel med deltagelse af Partisias CEO, Mark Medum Bundgaard, hvorefter panelet afgiver sin faglige vurdering og indstilling. Fondens skriftlige afgørelse forventes efterfølgende og indgår i den samlede finansieringsstruktur.

API-integration med Partisia MPC. Gennemføre API-integrationen mellem JORO og Partisia MPC for at muliggøre datadeling og beregninger uden eksponering af underliggende forretningsfølsomme data. Integrationen vil etablere det højeste niveau af datasikkerhed og styrke JORO's teknologiske moat og langsigtede konkurrencemæssige position.

Udvide pilotprogrammet og etablere konsortiet efter sommerferien med afsæt i de første markedsvalideringer, der bekræfter, at JORO løser konkrete pain points og skaber reel værdi for virksomhederne. Ambitionen er, at konsortiet samtidig skal bidrage med yderligere finansiering og runway til den næste fase af JORO's udvikling og skalering.

Aktivere de fire vertikaler på platformen og dokumentere den konkrete værdi af tværgående datadeling.

Gennemføre patentprocessen og videreudvikle den teknologiske moat omkring MPC-integrationen med Partisia, herunder en fælles patentansøgning: *A System and Method for Segregating Multi-Level Maritime Data Outputs for Scope 3 Emissions Management and Enhanced User Privacy.*

Rejse yderligere kapital gennem en kombination af soft funding, lån og privat kapital og dermed skalere på det solide fundament af ikke-udvandende finansiering og markedsvalidering, som JORO allerede har opbygget.

Fra pre-revenue til kommerciel skalering. Med de første markedsvalideringer, et styrket pilotprogram og en tydeligere forståelse af kundernes pain points er fokus nu at omsætte den opbyggede traction til de første tilbagevendende indtægter og etablere et skalerbart kommercielt fundament for JORO.

JORO står i dag med en stabil platform i kommerciel validering, flere aktive pilotforløb, et styrket team, en sikret patentvoucher, et bekræftet dataevent og et panelmøde hos Innovationsfonden. Projektet har flyttet sig markant, de væsentligste risici er reduceret, og fundamentet for at skalere platformen, udvide partnerskaberne og accelerere den kommercielle vækst er på plads.

Med venlig hilsen

Team JORO